Betterware

www.betterware.pl

PRZEWODNIK PRZEDSTAWICIELA

Rodzina, którą kochasz.
Dom, o który dbasz.
Czas, który oszczędzasz.

Betterware.
Każdego dnia łatwiej, przyjemniej, lepiej.

WITAMY W ŚWIECIE BETTERWARE!

Dziękujemy, że skorzystali Państwo z naszej propozycji współpracy i gratulujemy podjęcia trafnej decyzji.

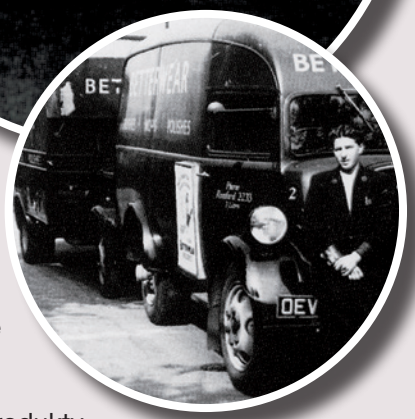
Działając z Betterware Polska, będą Państwo mogli nie tylko podnieść wysokość swoich zarobków, ale również korzystać z innowacyjnych produktów ułatwiających domowe życie, czerpać satysfakcję z profitów, jakie daje własny biznes, oraz cieszyć się wolnością i radością życia w gronie życzliwych i przyjaznych ludzi.

Betterware sprzedaje swoje towary tylko i wyłącznie poprzez sieć sprzedaży bezpośredniej, z pominięciem tradycyjnych sklepów. Nasi Przedstawiciele mogą zarobić duże pieniądze za rozwój struktury, która będzie sprzedawać produkty Betterware.

NASZA HISTORIA

Był rok 1928...
...we wschodnim Londynie Albert Edward Clark i Edward Ernest Willis założyli firmę Betterwear. Bezpośrednia sprzedaż sprzętu i środków do gospodarstwa domowego okazała się prawdziwym hitem. Biznes rozwijał się tak dobrze, że na początku lat 30. otworzono fabrykę w Romford. Asortyment został rozszerzony, a nazwę firmy zmieniono na Betterware, aby podkreślić rosnącą różnorodność produkowanego sprzętu i artykułów czyszczących.

Betterware szybko uzyskało znaczącą pozycję wśród firm zajmujących się sprzedażą bezpośrednią. Lata 60. przyniosły kolejny dynamiczny wzrost sprzedaży, a firma Betterware została uznana za jednego z sześciu wiodących dostawców w branży gospodarstwa domowego.



W latach 80. została rozwinięta sieć oddziałów we Francji, Hiszpanii, Niemczech i Australii. Sprzedaż zagraniczna przekroczyła dwukrotnie, a wkrótce trzykrotnie wartość sprzedaży przypadającej na jednego klienta na Wyspach Brytyjskich. Wprowadzenie nowych katalogów, ekspansja zagraniczna oraz ściślejsze powiązanie wyników sprzedaży z poziomem wynagrodzeń dało podstawy do poszukiwań nowych możliwości inwestycyjnych.

W latach 90. wartość udziałów spółki wzrosła tak znacząco, że znalazła się ona na liście 500 najlepszych firm według Financial Times.

Obecnie Betterware to nowoczesna firma z silną pozycją na rynku. Nasze produkty cieszą się doskonałą opinią, a oferta jest stale wzbogacana o nowe pomysły i rozwiązania dla całej rodziny. Przedstawiciele Betterware dostarczają produkty ponad 7 milionom klientów w Europie, Ameryce Środkowej, Australii i Azji.

Rok 2007
Firma rozpoczęła swoją działalność w Polsce. Dzisiaj Betterware oferuje, oprócz znakomitych produktów do domu, również produkty chroniące i wspomagające Twoje zdrowie (kategoria Blue Nature) oraz doskonałej jakości kosmetyki (Blue Nature Innovative Cosmetics). Dzięki temu ma szanse docierać do nieograniczonej rzeszy klientów.

Rok 2013
Firma wchodzi do Republiki Czeskiej i spektakularnie podbija rynek. Bogate portfolio spotyka się z wielkim uznaniem społeczności czeskiej.

Rok 2014
Dynamiczny rozwój na rynku czeskim w sposób naturalny kieruje działalność Betterware do Słowacji.

Rok 2016
Firma wchodzi na Węgry ze swoją działalnością i już w pierwszym roku może pochwalić się sukcesem.

Rok 2017
Betterware otwiera działalność w Rumunii i to nie jest ostatnie słowo geograficznego rozwoju Firmy…

BETTERWARE DZISIAJ

Nasza Misja

Pragniemy poprawiać jakość życia rodzinnego, dając naszym Klientom pomysły na lepszy dom i zdrowy styl życia, pomagając osiągać niezależność finansową naszym Przedstawicielom, dbając o rozwój zawodowy naszych Pracowników.

Nasi Klienci

Wierzymy, że ułatwiając codzienne domowe czynności, pomagamy naszym Klientom żyć wygodniej, przyjemniej, bliżej rodziny i przyjaciół. Rocznie firma Betterware wprowadza na rynek kilkaset nowych produktów.

Nasi Przedstawiciele

Pragniemy dawać szansę każdemu, kto chce rozwijać swoje umiejętności i dążyć do poprawy jakości życia. Plan Marketingowy Betterware umożliwia Przedstawicielom szybkie rozpoczęcie i dynamiczny rozwój własnego biznesu bez ryzyka, nakładu środków i inwestycji.

SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA – MARKETING WIELOPOZIOMOWY

Według analityków biznesu, sprzedaż bezpośrednia, a zwłaszcza marketing wielopoziomowy (MLM), należy do najbardziej dynamicznie rozwijających się branż. Trend ten utrzyma się jeszcze przez co najmniej kilkanaście lat. Mimo, że na świecie ma ponad 200-letnią tradycję (pierwszy produkt dystrybuowany był w sprzedaży bezpośredniej w 1768 roku), w Polsce branża ta znana jest dopiero od lat dziewięćdziesiątych XX wieku.

Z każdym rokiem przybywa w naszym kraju zarówno klientów korzystających z tej formy zakupów, jak i osób, które związały ze sprzedażą bezpośrednią swoją karierę zawodową. I nic dziwnego! Marketing wielopoziomowy to biznes równych szans, zajęcie dla każdego, kto ceni wolność i niezależność, pragnie rozwoju osobistego i chce osiągać sukcesy zawodowe i materialne. Tutaj nikt nie pyta, ile masz lat, jakie posiadasz wykształcenie, doświadczenie zawodowe, plany rodzinne, liczbę dzieci i czy zawsze będziesz do dyspozycji firmy. Nie ma również znaczenia to, czy umiesz sprzedawać, wystarczy, że będziesz używał produktów i polecał je znajomym – Twoja rekomendacja to najlepsza technika sprzedaży.

W sprzedaży bezpośredniej korzystają również klienci. Dzięki pominięciu wszystkich ogniw pośredniczących, które występują w tradycyjnym handlu, takich jak: hurtownie, punkty detaliczne i inni pośrednicy, firmy sprzedaży bezpośredniej mogą sprzedawać swój produkt bez obciążania go dodatkowymi marżami, czyli po dobrych cenach i w dobrej jakości. Korzystasz Ty, korzysta Twój klient. Po prostu.

KORZYŚCI DLA CIEBIE W BETTERWARE POLSKA

1. **Współpraca z renomowaną firmą** z ponad 80-letnią tradycją

2. **Szerokie grono odbiorców** dzięki rozbudowanej ofercie katalogowej
   a. Artykuły gospodarstwa domowego
   b. Suplementy i produkty promujące zdrowy styl życia
   c. Innowacyjne kosmetyki do pielęgnacji twarzy, ciała i włosów

3. **Dynamiczna droga do finansowego sukcesu**
   1. **Lukratywny Plan Marketingowy** daje nieograniczone możliwości zarabiania
      a. Zysk Natychmiastowy 30% lub 43%
      b. Rabaty Indywidualne do 15%
      c. Rabaty Grupowe do 15%
      d. Premie Menadżerskie i Dyrektorskie 10%, 1%, 0,5% 0,25%
      e. Nagrody pieniężne od 500 zł do 25 000 zł
      f. Możliwość awansu zawodowego i społecznego

4. **Elastyczność wyboru** czasu, miejsca i sposobu działania
   a. Ty decydujesz, ile czasu poświęcasz, ile będziesz zarabiać, jak często otrzymasz podwyżkę i awans
   b. Tylko Ty jesteś swoim szefem

5. **Wygoda i brak ryzyka**
   a. Zamówione produkty kurier dostarczy Ci bezpośrednio do domu
   b. Gwarancja jakości – w ciągu 30 dni możesz zwrócić produkt do Betterware Polska, jeśli nie spełni oczekiwań Twoich klientów

6. **Rozwój osobisty** – szkolenia, seminaria, konferencje
   a. Zdobywasz wiedzę i umiejętności biznesowe, dzięki którym łatwo podążasz kolejnymi etapami kariery

7. **Styl życia** – przyjemność życia
   a. Poznajesz fantastycznych ludzi takich jak Ty
   b. Wspólne wyjazdy integracyjne, podróże zagraniczne, dobra zabawa i przyjaźnie, które łączą na całe życie

KORZYŚCI DLA TWOICH KLIENTÓW

1. **Innowacyjne artykuły** domowego użytku, ułatwiające codzienne życie oraz doskonałej jakości produkty dla zdrowia i urody
2. **Liczne promocje** cenowe
3. **Oszczędność czasu i wygoda** – bez pośpiechu, bez kolejek, bez stresu Klient wybiera z katalogu produkty, które otrzyma bezpośrednio do domu
4. **Doradztwo i pomoc** w wyborze najciekawszych ofert
5. **Gwarancja jakości** – możliwość zwrotu towaru do 14 dni Przedstawicielowi Betterware Polska
6. **Gwarancja 12 miesięcy** na ewentualne wady produktu
7. **Członkostwo w Polskim Stowarzyszeniu Sprzedaży Bezpośredniej** zapewnia wysokie standardy działalności.

PSSB

ZARABIANIE Z BETTERWARE JEST ŁATWE I PRZYJEMNE!

Możesz zyskiwać na 3 sposoby:

1. Oszczędzać na 30% lub 43% (dotyczy suplementów Blue Nature) marży – dzięki kupowaniu naszych produktów po specjalnej cenie tylko dla Członków Klubu Betterware.
2. Korzystać z rabatów od 3% do 15% - dzięki polecaniu naszych produktów swoim bliskim, przyjaciołom, znajomym, znajomym znajomych...
3. Otrzymywać dodatkowo bonusy i lukratywne nagrody pieniężne – dzięki budowaniu i prowadzeniu własnej struktury sprzedażowej.

Możesz wybrać jedną z tych trzech możliwości, ale najwięcej skorzystasz i najszybciej osiągniesz materialny sukces i niezależność, łącząc wszystkie trzy. **Twój wybór – nasze wsparcie.**

NAJLEPSZYM PRZYJACIELEM KOBIETY SĄ DIAMENTY, NAJLEPSZYM PRZYJACIELEM PRZEDSTAWICIELA BETTERWARE JEST KATALOG!

Łatwo znajdziesz Klientów – produkty Betterware to artykuły powszechnego użytku domowego, przydatne w każdej kuchni, garderobie, czy łazience. Osoby dbające o zdrowy styl życia odkryją fantastyczne, naturalne produkty z kategorii Blue Nature. Każdy, kto używa kosmetyków, zarówno pielęgnacyjnych jak i do makijażu, pokocha najwyższą jakość produktów włoskiej marki Bottega Verde opartych na naturalnych składnikach aktywnych. **Używaj produktów Betterware**, stosuj je na co dzień. Wtedy sprzedaż stanie się bardzo łatwa i naturalna – po prostu polecasz doskonałe produkty, których sama używasz.

Nie musisz mieć doświadczenia sprzedażowego, by dobrze sprzedawać. Twoim najlepszym ekspertem sprzedaży są Katalogi – zawsze miej je przy sobie, gdy wychodzisz z domu.

CO NALEŻY ROBIĆ?

1 Po prostu **prezentuj katalogi z produktami Betterware, Blue Nature i Bottega Verde** ludziom, których znasz i tym, których oni znają.

2 Gdzie znajdziesz Klientów? Na początek stwórz swoją bazę danych, czyli **listę z nazwiskami** minimum 30 osób, którym pokażesz katalog:

a. krewni, znajomi, sąsiedzi, koleżanki i koledzy z pracy, znajomi z różnych organizacji, siłowni, Komitetu Rodzicielskiego, klubu, znajomi znajomych,

b. osoby, z którymi masz kontakty urzędowe lub handlowe, ludzie, których spotykasz w autobusie, u dentysty, w supermarkecie, w kinie,

c. gotowe listy nazwisk znajdziesz w swoim telefonie komórkowym, kalendarzach i notesach z ubiegłych lat.

3 Złota zasada: zawsze **proś o polecenie**: jeśli osoba, z którą rozmawiasz, nie jest w tym momencie gotowa do zakupu, poproś ją o nazwiska jej znajomych, którzy chcieliby obejrzeć katalog. W ten sposób będziesz powiększać swoją listę.

4 **Roznoś katalogi** – zostawiaj je w miejscach takich jak: poczekalnie lekarskie, banki, fryzjer, uczelnie, poczta, salony urody i odnowy biologicznej. Uwaga! Pamiętaj, by wpisać na ostatniej stronie katalogu swoje dane z numerem telefonu włącznie, bo tylko w ten sposób odbiorca katalogu będzie mógł do Ciebie dotrzeć!

5 Zamawiaj minimum **10 katalogów na miesiąc**. Każdy katalog to Twój sklep. Chcesz mieć jeden sklepik czy całą sieć sklepów? Ile sklepów chcesz otworzyć?

WIĘCEJ KATALOGÓW = **WIĘCEJ KLIENTÓW** = **WIĘKSZE ZAMÓWIENIA** = **WIĘKSZE DOCHODY**

Im więcej katalogów rozniesiesz, tym więcej zbierzesz zamówień, tym większą osiągniesz sprzedaż, tym więcej nowych Przedstawicieli dołączy do Ciebie.

ILE MOŻESZ ZAROBIĆ SPRZEDAJĄC?

Prezentuj katalog z produktami Betterware, Blue Nature i zbieraj zamówienia, a Twój Zysk Natychmiastowy to marża 30%.

Przykład 1:
Załóżmy, że masz **10 klientów**.
Każdy z nich złożył zamówienie za 65 zł (w cenach katalogowych)

Betterware płacisz:	500 zł (z VAT)
Od klientów otrzymujesz :	650 zł (500 zł + marża 30%)
Zyskujesz:	**150 zł**

To jest Twój Zysk Natychmiastowy.
Im więcej klientów, tym większa sprzedaż i wyższy Zysk Natychmiastowy.

A TO DOPIERO POCZĄTEK!

Dodatkowo możesz zarabiać, uzyskując specjalne rabaty, których wysokość zależy od wielkości obrotów Twoich oraz Twojej Grupy Przedstawicieli. Każdy produkt katalogowy Betterware oprócz swojej ceny ma określoną liczbę punktów (P) (dokładną informację znajdziesz w cenniku Przedstawiciela). Im wyższe są Twoje obroty punktowe, tym wyższy rabat Ci przysługuje.

Spójrz:

TABELA RABATÓW

Obroty Twoje i Twojej Grupy w punktach	Poziom rabatu (%)	Tytuł
200 – 499	3%	Przedstawiciel
500 – 1 199	6%	Przedstawiciel
1 200 – 1 999	9%	Przedstawiciel
2 000 – 3 999	12%	Starszy Przedstawiciel
4 000 i więcej	15%	**LIDER**

Rabat naliczany jest od wartości netto obrotów Twoich i Twojej Grupy.
1 P ma wartość ok. 2 zł netto, czyli zakup produktów za 200 P = ok. 400 zł netto

NIE MUSISZ DUŻO SPRZEDAWAĆ, BY DUŻO ZARABIAĆ!

Możesz sam, dzięki zakupom osobistym, uzyskiwać dodatkowe rabaty, ale dużo łatwiej i szybciej osiągniesz wyższe poziomy rabatowe i wyższe zarobki, **budując własną strukturę sprzedaży**, czyli zapraszając do współpracy nowych Przedstawicieli. W ten sposób wprowadzasz w czyn zasadę "Pracuj mądrzej, a nie ciężej"

JAK TO ZROBIĆ? TO PROSTE!

Zachęć swoich znajomych, by robili to, co Ty: prezentowali katalogi i zbierali zamówienia.

Spójrz na przykład 2:

Zaprosiłaś/zaprosiłeś do współpracy **2 osoby**.

Każdy z Was zamawia za 100 P

Twój osobisty obrót to	100 P (ok. 200 zł netto)
Łączny obrót Twoich Przedstawicieli to	200 P (ok. 400 zł netto)
Razem uzyskujecie	300 P (ok. 600 zł netto)

Dzięki temu, oprócz zysku natychmiastowego, kwalifikujesz się do **3%** rabatu (sprawdź w tabeli rabatów).

Twoje Pieniądze to:

Zysk Natychmiastowy	73,80 zł
Rabat 3% od swojego obrotu	6,00 zł (200 x 3%)
Rabat 3% od obrotu Twojej Grupy	12,00 zł (400 x 3%)
Razem	**91,80 zł**

ZROBIŁAŚ/EŚ ZAKUPY ZA 200 ZŁ NETTO, A ZAROBIŁAŚ/EŚ 91,80 ZŁ!

**Rabaty, bonusy, nagrody dostaniesz za rozwój sieci sprzedaży.
Nie musisz sam sprzedawać, aby dostać bonusy – wystarczy,
że zbudujesz grupy i sam zakupisz produkty za 100P**

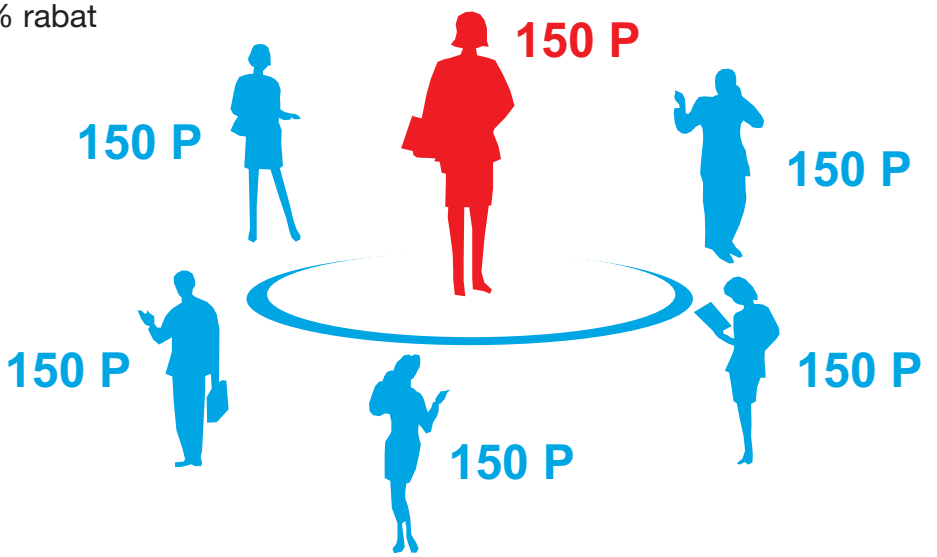
Możesz łatwo **zwielokrotnić swoje dochody**, zapraszając więcej osób do współpracy. Buduj swój zespół Przedstawicieli – i zacznij wieść życie, o jakim marzysz!

Zachęć 5 znajomych, by robili to, co Ty: prezentowali katalog i zbierali zamówienia. Tak powstanie Twój pierwszy poziom, czyli zespół Przedstawicieli bezpośrednio przez Ciebie zasponsorowanych. W ten sposób tworzysz zalążek swojej Grupy Osobistej i własnego biznesu.

Przykład 3:

Niech każdy z Was złoży zamówienie za	150 P (ok. 300 zł netto).
Twój osobisty obrót to	150 P (ok. 300 zł netto)
Łączny obrót Twoich Przedstawicieli to	750 P (ok. 1500 zł netto)
Razem uzyskujecie	900 P (ok. 1800 zł netto).

W ten sposób Ty uzyskujesz rabat **6%** (sprawdź w tabeli rabatów).
To oznacza, że oprócz 30% zysku natychmiastowego, który w tym przykładzie wyniesie około 110 zł, otrzymasz 6% rabat od własnych zakupów, czyli 18 zł (300 zł x 6%). Dodatkowo otrzymasz 6% od obrotów swoich ludzi, czyli 90 zł (1500 zł x 6%).



Twoje Pieniądze to:	
Zysk natychmiastowy:	110,70 zł
Rabat od swojego obrotu 6%:	18,00 zł
Rabat od obrotu Twojej Grupy 6%:	90,00 zł
Razem:	**218,70 zł**

SAMA ZROBIŁAŚ/EŚ ZAKUPY ZA 300 ZŁ NETTO, A ZAROBIŁAŚ/EŚ 218,70 ZŁ!

CZAS NA KROK DRUGI - TYTUŁ LIDERA

Pomóż Przedstawicielom swojego pierwszego poziomu zaprosić po 5 nowych osób. To następny krok na drodze do sukcesu. Twoja struktura ma już drugi poziom!

Twoja Grupa Osobista wraz z Tobą liczy 31 osób, a przecież sam/a zasponsorowałaś/eś tylko 5 osób.

1 (Ty)
+ 5 (1 linia)
+ 25 (2 linia)
31 osób

Przykład 4:

Niech każdy z Was zrobi zakupy na 150 P, czyli ok. 300 zł netto.
Razem macie 4 650 P (31 x 150P), czyli ok. 9300 zł netto (4 650 x 2 zł).
Kwalifikujesz się do **15% rabatu** (sprawdź w tabeli rabatów).
Uzyskujesz tytuł Lidera.

Twoja Grupa wraz z Tobą wypracowała 9 300 zł netto, z czego 15%, tj.1395 zł, stanowi kwotę do podziału w grupie w odpowiednich proporcjach wynikających z przysługujących rabatów.

Każdy Twój Przedstawiciel z pierwszego poziomu uzyskał ze swoją grupą (każdy zasponsorował 5 osób) obrót 900 P, co daje im poziom rabatowy 6%. W związku z tym Ty otrzymasz od obrotów swojej grupy 9% (15% - 6%).

Twoje Pieniądze to:

Zysk Natychmiastowy 30%	110 zł
Od swoich zakupów osobistych 15%:	45 zł
Od swojej grupy 9% (15% - 6%):	810 zł
Razem:	**965 zł**

PAMIĘTASZ? ZROBIŁAŚ/EŚ ZAKUPY ZA 150 P, CZYLI OK. 300 ZŁ NETTO, A TWÓJ ZYSK TO 965 ZŁ LUB 1215 ZŁ

Pamiętaj: wszystko, co robisz, to zapraszanie innych, by robili to, co Ty. **Po prostu.**

965,00 zł
+ 250,00 zł
1 215,00 zł

JAK BUDOWAĆ SWOJĄ GRUPĘ PRZEDSTAWICIELI

Wyróżniamy 3 podstawowe sposoby rekrutowania. Wybierz ten, który najlepiej pasuje do Ciebie, ale nie koncentruj się tylko na jednym sposobie. Wypróbuj wszystkie możliwości. Pamiętaj aby zawsze prosić o rekomendacje (polecenia) innych osób od ludzi których znasz.

Sposoby sponsorowania:

1. **rozmowa indywidualna** – spotkanie jeden na jeden, Ty i potencjalny Przedstawiciel albo dwa na jeden – Ty, Twój Sponsor i potencjalny Przedstawiciel,
2. **spotkania domowe** – prezentacje prowadzone w domowym klimacie, organizowane dla mniejszej grupy,
3. **spotkania grupowe** – prezentacje dla większej grupy zainteresowanych osób,
4. **ankiety** – promocje, prezentacje produktowe w hipermarketach, na festynach, targach – pomogą Ci zdobywać nowe kontakty.

Niezależnie od tego, jaki sposób wybierzesz, pamiętaj, że nie jesteś sam. Twój Sponsor / Lider pomogą Ci i doradzą tak, jak kiedyś ktoś pomógł im, a Ty pomożesz kiedyś swoim Przedstawicielom.

GDY MASZ NOWEGO PRZEDSTAWICIELA...

1 Przekaż mu **najistotniejsze informacje** niezbędne do tego, by mógł z sukcesem rozpocząć działalność. Używaj firmowego prezentera zaprojektowanego specjalnie na potrzeby pierwszych prezentacji:

a. **omów katalog** – pokaż, które produkty cieszą się szczególnym powodzeniem,

b. pomóż mu stworzyć jego pierwszą **listę minimum 30 nazwisk** potencjalnych Klientów:

- powiedz, by wybrał **5 osób**, do których pójdzie z katalogiem w ciągu najbliższych 2-3 dni,
- oraz 5 osób, które zaprosi na spotkanie **„Prezentacja Betterware”,**
- pozostałe osoby z listy powinien odwiedzić w kolejnych dniach,

c. przedstaw procedury obowiązujące w firmie:

- składanie zamówień, dostarczanie zamówień,
- wnioski rejestracyjne, sposób kontaktowania się z Tobą, z firmą,
- wytłumacz, co to są punkty, jak korzystać z cennika,
- jak działa gwarancja jakości.

2 Wyjaśnij, na czym polega program **„Łatwy Start”** – zachęcaj do wzięcia w nim udziału. Powiedz jak szybko można zrobić swoje pierwsze zamówienie 100 P i zaoszczędzić zamawiając Starter Profesjonalny.

3 Omów **Plan Marketingowy**:

a. opowiedz o rabatach i bonusach,

b. omów schemat poziomów rabatowych.

4 **Zaproś** nowego Przedstawiciela na spotkanie z Twoim Starszym Przedstawicielem lub Liderem – takie spotkanie powinno się odbywać minimum raz w miesiącu dla wszystkich nowych Przedstawicieli. Dzięki temu nowe osoby łatwiej odnajdą się w świecie Betterware, nawiążą nowe kontakty i poznają innych Przedstawicieli o takim samym statusie.

5 Powiedz Przedstawicielowi, że skontaktujesz się z nim za **3 – 4 dni**, by upewnić się, czy daje sobie radę. I zrób to!

6 Jeśli masz pytania – pytaj swojego sponsora, Lidera, menadżera, pracowników Biura Obsługi Betterware. **Nie wahaj się zadawać pytań** – od odpowiedzi może zależeć Twój sukces.

NIEOGRANICZONE MOŻLIWOŚCI

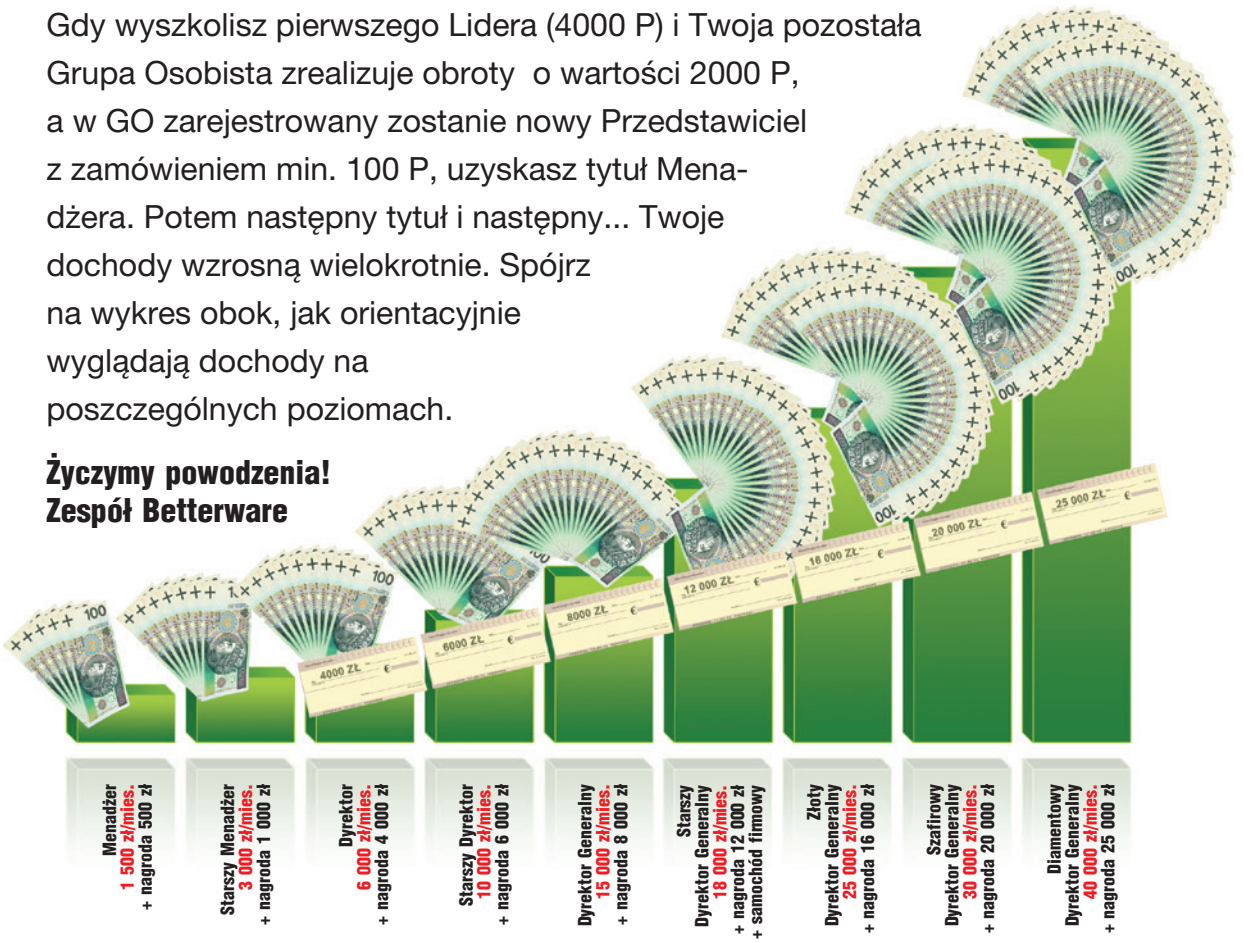
Plan Marketingowy Betterware daje nieograniczone możliwości zarabiania pieniędzy.

Rekrutacja i budowa własnej struktury sprzedaży to najprostszy sposób na szybki rozwój biznesu, a kreowanie i szkolenie nowych Liderów to najbardziej efektywny sposób na zwielokrotnianie swoich dochodów.

Wspieraj swoich Przedstawicieli w odnoszeniu sukcesu, ucz ich, jak organizować zespół sprzedażowy, pomagaj im uzyskać tytuł Lidera, a Twoje dochody osiągną poziom, który pomoże Ci spełniać marzenia. Oprócz rabatów będziesz zarabiać dzięki specjalnym bonusom menadżerskim i dyrektorskim oraz jednorazowym nagrodom pieniężnym. Szczegóły znajdziesz w „Planie Marketingowym".

Gdy masz więcej niż jednego Przedstawiciela w pierwszej linii, wkraczasz na drogę liderską. Tytuł Lidera uzyskasz za obroty swojej struktury o wartości 4 000 P. Wkrótce pokonasz następne szczeble kariery w Betterware.
Gdy wyszkolisz pierwszego Lidera (4000 P) i Twoja pozostała Grupa Osobista zrealizuje obroty o wartości 2000 P, a w GO zarejestrowany zostanie nowy Przedstawiciel z zamówieniem min. 100 P, uzyskasz tytuł Menadżera. Potem następny tytuł i następny... Twoje dochody wzrosną wielokrotnie. Spójrz na wykres obok, jak orientacyjnie wyglądają dochody na poszczególnych poziomach.

Życzymy powodzenia!
Zespół Betterware



SKŁADANIE ZAMÓWIEŃ W BETTERWARE

Gdy zbierzesz zamówienia od klientów, przekaż je Betterware do realizacji.

Jak składać zamówienia?
To bardzo proste i wygodne!

1. Zamówienie można złożyć:
   - Na stronie internetowej www.betterware.pl
   - E-mailem na adres: zamawiam@betterware.pl
   - Telefonicznie 22 318 33 33 lub faxem 22 318 33 34

2. Opłata wysyłkowa – zależna od ilości punktów – patrz cennik
   - Zamówienie do 99 punktów = opłata 14,00 zł
   - Zamówienie 100 punktów i więcej = bez opłaty, koszty ponosi firma
3. Dostawa
   - Zamówione produkty dostarczone będą kurierem na adres korespondencyjny
   - Zamówienie jest płatne on-line lub kurierowi przy odbiorze
   - Kurier pobiera tylko kwotę z faktury
   - Kurier nie ma prawa pobierać żadnych dodatkowych opłat z tytułu doręczenia paczki – ewentualne opłaty naliczone będą do faktury
   - Termin realizacji zamówienia – do 5 dni roboczych

4. Działalność gospodarcza
   - Warunkiem jest dostarczenie kompletu dokumentów rejestracyjnych:
     - Wniosku rejestracyjnego (podpisany przez kandydata i sponsora)
     - W przypadku rejestracji firmy również:
       - Zaświadczenie (kopia) o wpisie do ewidencji działalności gospodarczej
       - Numer REGON
       - Numer NIP
       - Numer konta
       - Oświadczenie o wyborze zwolnienia z VAT lub zgłoszenie rejestracyjne VAT-R dla osób będących czynnym podatnikiem podatku VAT
       - Upoważnienie (oryginał) dla Betterware do wystawiania faktur lub rachunków w imieniu Przedstawiciela (do pobrania na stronie **www.betterware.pl** w Strefie dla Przedstawiciela)
       - Zobowiązanie do podania pisemnej informacji o zawieszeniu, zakończeniu działalności lub przekroczeniu progu zwalniającego z VAT oraz jakichkolwiek innych zmian z wyprzedzeniem miesięcznym. W przeciwnym razie wszelkie korekty i wyjaśnienia przed Urzędem Skarbowym spoczywają na Przedstawicielu.

5. Reklamacje

- Do składanej reklamacji należy dołączyć kopię faktury, na której znajduje się reklamowany produkt
- Gwarancja jakości
  - Klient ma prawo do zwrotu kupionych towarów w terminie 14 dni od daty zakupu pod warunkiem, że produkt ten nie jest zniszczony, a w przypadku produktów do czyszczenia lub kosmetyków, zużyty nie więcej niż w jednej trzeciej swojej zawartości.
  - Przedstawiciel zobowiązany jest zwrócić klientowi zapłaconą przez niego kwotę i przesłać produkt pocztą jako przesyłkę ekonomiczną do siedziby Betterware w Polsce w terminie 30 dni liczonych od dostarczenia produktu Przedstawicielowi wraz z wypełnionym drukiem reklamacji i kopią faktury.
- Reklamacje wynikające z tytułu wad produktów
  - Reklamacje wynikające z tytułu wad produktów uwzględniane będą w terminie 12 miesięcy od daty zakupu Członkom Klubu Betterware przez firmę.
  - Członkowie Klubu zobowiązani są do przesłania wadliwego produktu do siedziby Betterware w Polsce wraz z wypełnionym drukiem reklamacji.
  - W razie pozytywnego rozpatrzenia reklamacji firma prześle nowy produkt wraz z kolejnym zamówieniem lub jego równowartość zwróci na konto rabatowe Członka Klubu. W przypadku rezygnacji Członka Klubu z uczestnictwa w Klubie Betterware produkt zostanie dosłany.
- Reklamacje ilościowe
  - Prosimy o sprawdzenie paczki w obecności kuriera, a w razie stwierdzenia braku produktu, o niezwłoczne poinformowanie o tym fakcie Betterware Polska. Reklamacje ilościowe będą rozpatrywane wyłącznie w ciągu 3 dni od otrzymania paczki przez Przedstawiciela.
  - W razie pozytywnego rozpatrzenia reklamacji firma prześle nowy produkt wraz z kolejnym zamówieniem lub zostanie wystawiona faktura korygująca.

UWAGA! Nie przyjmujemy reklamacji wysłanych za pobraniem!
Produkty reklamacyjne należy wysłać paczką ekonomiczną na adres: ul. 3-go Maja 8, 05-800 Pruszków
Kontakt do Działu Reklamacji Betterware: **reklamacje@betterware.pl**

KORZYSTAJ Z NASZEJ STRONY WWW.BETTERWARE.PL

Tutaj możesz przejrzeć katalog on-line oraz wejść na zakładkę: Strefa Przedstawiciela, gdzie:

1. złożysz zamówienie i sprawdzisz wcześniejsze zamówienia,
2. zarejestrujesz swoich nowych Przedstawicieli,
3. sprawdzisz aktywność swojej struktury,
4. pobierzesz ważne dokumenty, jak: aktualny cennik, druk zamówienia, druk reklamacji, informacje o bieżących akcjach i promocjach.

Szczegółowe informacje znajdziesz na **www.betterware.pl** (Strefa Przedstawiciela)

DOSTAWA I ODBIÓR TOWARU

Zaraz po otrzymaniu zamówionych towarów dostarcz je Klientom w ustalonym terminie.
Pakuj produkty dla Klientów w reklamówki firmowe.

Twoja rzetelność, punktualność i sprawna dostawa produktów tworzą solidne podstawy więzi z Klientami. Zaufanie sprawia, że Klienci chętnie składają kolejne zamówienia.
Im więcej pozyskasz stałych Klientów, którzy będą u Ciebie zamawiać regularnie, tym bardziej stabilne będą podstawy Twojej działalności.

WAŻNE POJĘCIA

Zysk Natychmiastowy (marża 30%) – kwota wynikająca z różnicy między ceną, po jakiej kupujesz produkty w Betterware (cena Przedstawiciela – patrz cennik) a ceną katalogową, po której kupują Twoi Klienci. Zysk Natychmiastowy zostawiasz sobie, do Betterware wpłacasz wartość podaną na fakturze.

Sponsorowanie – zapraszanie do współpracy osób do Twojej struktury sprzedaży (Grupy Osobistej) na zasadach określonych przez Plan Marketingowy Betterware Polska (inaczej: rekrutowanie nowych osób).

Punkty – każdy produkt ma przypisaną określoną wartość punktową, stanowiącą podstawę do naliczania rabatów i premii. 1 punkt to około 2 zł netto.

Grupa Osobista – Przedstawiciele, których zaprosiłaś/zaprosiłeś do współpracy, oraz ci, których zaprosili Twoi Przedstawiciele oraz osoby zaproszone przez Przedstawicieli Twoich Przedstawicieli itd.

Grupa Liderska – Grupa Osobista o obrotach minimum 4 000 punktów Przedstawiciela, który osiągnął tytuł Lidera.

Pierwszy Poziom – Przedstawiciele, których wprowadziłaś/wprowadziłeś do swojej struktury bezpośrednio „pod siebie" (inaczej: pierwszy poziom).

Twoje Pieniądze – na Twoje Pieniądze składają się rabaty za wyniki, bonusy, jednorazowe nagrody pieniężne,

Rabaty – Rabaty to są kwoty naliczone od Twojego obrotu osobistego netto oraz od obrotu netto Twojej osobistej grupy. Następnie są one dzielone na poszczególne osoby w grupie w proporcjach wynikających z przysługujących Ci poziomów rabatów (od 3% do 15%).
a) Jeżeli jesteś Przedstawicielem Betterware to otrzymasz je jako wynagrodzenie za usługi rozwoju sieci wykonywane w ramach prowadzonej przez Ciebie działalności gospodarczej, a podstawą wypłaty jest prawidłowo wystawiona faktura.
b) Jeżeli jesteś Stałym Klientem Betterware to otrzymasz upust od następnych zakupów, tzn. będziesz mógł dokonać zakupów po znacznie obniżonej cenie. Będziesz miał niższą cenę, bo będzie ona obniżona o wartość przysługujących Ci rabatów.

Bonusy – element kalkulacyjny Twojego wynagrodzenia z tytułu świadczenia usług marketingowych i rozwoju sieci. Bonus jest liczony od wartości od obrotów netto Twoich Grup Liderskich (Twój pierwszy poziom) oraz Grup Liderskich drugiego, trzeciego, czwartego i kolejnych poziomów.
Wyróżniamy 5 rodzajów Bonusów: 10%, 1%, 0,5%, 0,25% naliczane od tytułu Menadżera (więcej informacji w „Planie Marketingowym").

Jednorazowe nagrody pieniężne – element kalkulacyjny Twojego wynagrodzenia z tytułu świadczenia usług marketingowych i rozwoju sieci. To wynagrodzenie jest przyznawane w ramach ścieżki kariery dla Przedstawicieli Betterware Polska.

Cennik Przedstawiciela – wykaz produktów, znajdujących się w aktualnej ofercie sprzedaży (katalog/ulotka), zawierający: kody dla każdego produktu, wartości punktowe, ceny dla przedstawiciela (brutto z Vat) i ceny katalogowe dla klientów. Cennik ulega zmianie każdorazowo ze zmianą katalogu / ulotki.

TWOJA LISTA KONTAKTÓW

LP	Imię i nazwisko	Telefon	Klient/Przedstawiciel	Data spotkania
1				
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
20				
21				
22				
23				
24				
25				
26				
27				
28				
29				
30				
31				
32				
35				
36				
37				
38				

Niniejszy materiał przeznaczony jest wyłącznie w celu prezentacji potencjalnym Przedstawicielom Betterware jako materiał poglądowy, w związku z tym informacje w nim przedstawione mają charakter uproszczony. W celu zapoznania się z dokładnymi obowiązkami prawno-podatkowymi Przedstawiciela należy zapoznać się z innymi Materiałami Betterware, w szczególności ze Szczegółowymi zasadami uczestnictwa w Klubie Betterware.

NOTATKI

NOTATKI

Betterware BetterStyle Blue Nature

ŁATWY START

ODBIERZ NAGRODY WARTOŚCI 166,48 ZŁ!

Zacznij współpracę z Betterware od prezentów! Weź udział w Programie Łatwy Start, a przez 3 pierwsze miesiące będziesz otrzymywać fantastyczne nagrody! Aby przystąpić do programu, złóż zamówienia o łącznej wartości co najmniej 100 punktów w miesiącu rejestracji lub następnym miesiącu od swojej rejestracji w Klubie Betterware. Zobacz przykładowe zestawy produktów:

1 miesiąc

Wartość katalogowa prezentu: 24,90 zł

Gdy zrealizujesz zamówienia o łącznej wartości co najmniej 100 punktów (ok. 250 zł), otrzymasz supersilną **PIANKĘ PREMIUM DO CZYSZCZENIA PRZYPALEŃ.** Gęsta pianka, nie spływa z pionowych powierzchni, działa silnie odtłuszczająco, usuwa pozostałości dymu, sadzy, tłuszczu. Idealna do czyszczenia grilli, piekarników, kominków, rusztów. 300 ml.

2 miesiąc

Wartość katalogowa prezentów: 66,80 zł

Powtórz swój sukces z pierwszego miesiąca! Uzyskaj co najmniej 100 punktów (ok. 250 zł), a zdobędziesz dwa fantastyczne produkty: antybakteryjną **SZCZOTECZKĘ DO ZĘBÓW NANO GOLD** z nanocząsteczkami złota, dzięki którym bakterie i grzyby nie rozwijają się, a Ty i Twoja rodzina jesteście bezpieczni oraz suplement diety **PH BODY BALANCE**, dzięki wyjątkowym składnikom aktywnym ma zdolność skutecznego oczyszczania organizmu i przywracania równowagi kwasowo-zasadowej.

3 miesiąc

Wartość katalogowa prezentów: 74,78 zł

Aż cztery rewelacyjne produkty czekają na Ciebie gdy również w trzecim miesiącu zrealizujesz zamówienia o wartości co najmniej 100P: **PASTA STOMATOLOGICZNA SILVER ACTION** ze srebrem koloidalnym, bez fluoru, bardzo dokładnie myje zęby, zapobiega próchnicy i powstawaniu kamienia nazębnego (50ml); **PŁYN DO MYCIA KABIN PRYSZNICOWYCH**, usuwa osady z mydła, szamponu i wody, chroni przed zaciekami, doskonały również do wanien, umywalek i armatury łazienkowej (500ml); **PŁYN DO CZYSZCZENIA POWIERZCHNI KUCHENNYCH**, błyskawicznie i skutecznie usuwa zabrudzenia ze wszelkich powierzchni kuchennych (500ml); **ŻEL DO PRANIA TKANIN KOLOROWYCH** z formułą chroniącą kolory, skutecznie usuwa różnego rodzaju zabrudzenia i plamy (1000 ml).

PL079B

www.betterware.pl

Prezenty znajdą się w Twoim zamówieniu, w którym osiągniesz próg 100 punktów w danym miesiącu. Nie wpisuj ich kodów na druku – system komputerowy automatycznie dołączy należne Ci nagrody (każdą za 1 zł). Udział w programie jest możliwy tylko pod warunkiem uzyskania co najmniej 100 punktów w każdym z trzech miesięcy. Nie można „wrócić" do programu po miesięcznej przerwie. Produkty w ramach poszczególnych kroków mogą ulegać zmianie w trakcie trwania programu